

# 4 SINAIS DA NECESSIDADE DE UM BOM CADASTRO DE CLIENTES

Dicas para atender e encantar seu cliente

## VOCÊ CONHECE O PERFIL DO SEU CLIENTE?

Além dos dados básicos: nome, endereço, telefone, é muito importante entender e conhecer os anseios de seu cliente.



## SABE QUANTOS CLIENTES VOCÊ TEM?

Manter sua base de dados sempre atualizada é a melhor tática para tomada de decisões.



## COMO É O RELACIONAMENTO COM SEU CLIENTE?

Manter contato com regularidade, enviando informações/promoções, cria um vínculo forte entre a empresa e o cliente.



## CONHECE AS NECESSIDADES DO SEU CLIENTE?

Entender quais situações levaram seu cliente a consumir seu produto, pode ser um bom motivo para incentivar sua empresa a melhorar a performance.

